

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Мухарямова Лайсан Музиповна
Должность: и.о.первого проректора
Дата подписания: 12.03.2026 18:04:43
Уникальный программный ключ:
b57b96507511d4669a7e8b1e807a3d3e7412a7a

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Казанский государственный медицинский университет»
Министерства здравоохранения Российской Федерации



«УТВЕРЖДАЮ»
Проректор по образовательным
программам ординатуры и
аспирантуры

А.А.Малова

«22» июня 2018 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Дисциплина: Управление и экономика фармации

Код и наименование специальности: 33.08.02 Управление и экономика фармации

Квалификация: провизор-менеджер

Уровень образования: подготовка кадров высшей квалификации по программам ординатуры

Форма обучения: очная

Институт фармации

Курс: 1,2

Семестр: 1-4 семестр

Лекции - 72ч.

Практические занятия: 648ч.

Самостоятельная работа: 360 ч.

Экзамен -1-4 семестр, 144 ч.

Всего: 1244ч., зачетных единиц трудоемкости (ЗЕТ) - 34

Рабочая программа составлена с учетом требований Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 33.08.02 «Управление и экономика фармации» (уровень подготовки кадров высшей квалификации).

Разработчики программы:

1. Гарифуллина ГюзельХисамовна, доцент, к.фарм.н. _____
2. Егорова Светлана Николаевна, профессор, д.фарм.н. _____

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании Совета по качеству обучения Института фармации от «25» 05 20-18 г., протокол № 4

Преподаватели, ведущие дисциплину:

Преподаватель Института фармации, доцент _____ Гарифуллина Г.Х.

Преподаватель Института фармации, доцент _____ Муслимова Н.Н.

Директор Института фармации.
к.фарм.н., доцент _____

Мустафин Руслан Ибрагимович

I. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения программы ординатуры

Цель освоения дисциплины: подготовка квалифицированного провизора по специальности 33.08.02 «Управление и экономика фармации», обладающего комплексом универсальных и профессиональных компетенций, способного и готового для самостоятельной профессиональной деятельности в сфере обращения лекарственных средств.

Задачи:

1. Сформировать профессиональные знания, умения, навыки с целью выработки способности к самостоятельной работе в области контрольно-разрешительной деятельности.
2. Совершенствовать знания, умения, навыки для самостоятельной работе в области организационно-управленческой деятельности: организации производства и изготовления лекарственных средств, проведению процедур, предусмотренных при государственной регистрации лекарственных препаратов, организации экспертизы лекарственных средств с помощью химических, биологических, физико-химических и иных методов, организации контроля качества лекарственных средств;
3. Совершенствовать знания, умения, навыки в области управления деятельностью организаций, занятых в сфере обращения лекарственных средств, и их структурных подразделений;
4. Совершенствовать знания, умения, навыки в организации мероприятий по хранению, перевозке, изъятию и уничтожению лекарственных средств;
5. Совершенствовать знания, умения, навыки по основам организации и руководства деятельностью по реализации и отпуску лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента;
6. Развить умения по ведению учетно-отчетной документации в фармацевтической организации и ее структурных подразделениях;
7. Совершенствовать знания, умения, навыки пользования современными средствами и технологиями, в том числе информационными, соблюдения основных требований информационной безопасности;
8. Совершенствовать знания основ профессиональной этики и деонтологии, психологии, менеджмента и фармацевтического маркетинга.

Обучающийся должен освоить следующие компетенции, в том числе:

Универсальные компетенции:

УК-1 Готовность к абстрактному мышлению, анализу, синтезу.

В результате освоения УК- 1 обучающийся должен:

Знать:

- сущность методов системного анализа и системного синтеза, понятия абстрактного мышления.

Уметь:

- применять абстрактное мышление, анализ, синтез в сфере обращения лекарственных средств.

Владеть:

- методологией абстрактного мышления, анализа, синтеза в сфере обращения лекарственных средств.

УК-2 Готовность к управлению коллективом, толерантно воспринимать социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия.

В результате освоения УК- 2 обучающийся должен:

Знать:

- основные характеристики коллектива, его особенности, стадии развития;

- принципы управления коллективом фармацевтической организации, функции управления, методы управления коллективом;
- этические нормы и принципы делового общения.

Уметь:

- организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).

Владеть:

- системами управления и организации труда фармацевтической организации;
- приемами делового общения; нормами этики и деонтологии в фармацевтической деятельности.

Профессиональные компетенции:

ПК-1 Готовность к проведению процедур ввоза лекарственных средств в Российскую Федерацию и вывоза лекарственных средств из Российской Федерации

В результате освоения ПК- 1 обучающийся должен:

Знать:

- нормативные и законодательные акты, регламентирующие процедуры ввоза и вывоза лекарственных средств в (из) РФ;
- требования к ввозимым в РФ лекарственным средствам и другим товарам аптечного ассортимента.

Уметь:

- применять нормативно-законодательную базу, регламентирующую процедуру ввоза и вывоза лекарственных средств в (из) РФ;
- устанавливать фальсификации лекарственных средств, медицинских изделий, использовать методы для их предупреждения.

Владеть:

- способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.

ПК-2 Готовность к проведению процедур по изъятию из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных лекарственных средств и их уничтожению

В результате освоения ПК- 2 обучающийся должен:

Знать:

- систему государственного контроля качества, эффективности и безопасности ЛС;
- процедуру изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных лекарственных средств;
- порядок уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных лекарственных средств.

Уметь:

- проводить процедуру по изъятию из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных лекарственных средств и их уничтожению.

Владеть:

- навыками организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством;
- алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.

ПК-3 Готовность к проведению процедур, предусмотренных при государственной регистрации лекарственных препаратов

В результате освоения ПК- 3 обучающийся должен:

Знать:

- нормативные и законодательные акты, регламентирующие процедуры, предусмотренные при государственной регистрации лекарственных препаратов в РФ;
- порядок регистрации и декларирования качества лекарственных препаратов.

Уметь:

- подготавливать и осуществлять мероприятия по регистрации и декларированию лекарственных препаратов.

Владеть:

- навыками проведения процедур, предусмотренных при государственной регистрации лекарственных препаратов в РФ.

ПК-4 Готовность к применению основных принципов управления в профессиональной сфере

В результате освоения ПК- 4 обучающийся должен:

Знать:

- основные принципы здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и медицинских организаций в РФ;
- методологические основы менеджмента и маркетинга.

Уметь:

- осуществлять управленческую и маркетинговую деятельность.

Владеть:

- методами и принципами управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли.

ПК-5 Готовность к организации фармацевтической деятельности

В результате освоения ПК- 5 обучающийся должен:

Знать:

- нормативные и законодательные акты, регламентирующие фармацевтическую деятельность.

Уметь:

- осуществлять деятельность, включающую в себя оптовую торговлю лекарственными средствами (и другими товарами аптечного ассортимента), их хранение, перевозку и (или) розничную торговлю лекарственными препаратами (и другими товарами аптечного ассортимента), их отпуск, хранение, перевозку.

Владеть:

- навыками осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю лекарственными средствами (и другими товарами аптечного ассортимента), их хранение, перевозку и розничную торговлю лекарственными препаратами (и другими товарами аптечного ассортимента), их отпуск, хранение.

ПК-6 Готовность к оценке экономических и финансовых показателей, применяемых в сфере обращения лекарственных средств

В результате освоения ПК- 6 обучающийся должен:

Знать:

- нормативные и законодательные акты, регламентирующие хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ;
- теоретические основы экономического анализа.

Уметь:

- осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой деятельности и налогового планирования.

Владеть:

- методами оценки экономических и финансовых показателей, применяемых в сфере обращения лекарственных средств.

ПК-9 Готовность к организации контроля качества лекарственных средств

В результате освоения ПК- 9 обучающийся должен:

Знать:

- нормативно-законодательную базу, регламентирующую организацию контроля качества лекарственных средств;
- организацию и проведение проверок соответствия лекарственных средств, находящихся в гражданском обороте, установленным требованиям к их качеству.

Уметь:

- применять нормативно-законодательную базу, регламентирующую организацию контроля качества лекарственных средств;
- проводить отбор образцов лекарственных средств для проверки их качества, проведения исследований, испытаний в соответствии с правилами отбора образцов.

Владеть:

- навыками организации контроля качества лекарственных средств, и документального оформления его результатов, в соответствии с действующим законодательством;
- навыками проведения внутриаптечного контроля по обеспечению качества лекарственных средств.

II. Место дисциплины в структуре программы ординатуры

Дисциплина включена в базовую часть Блока 1 рабочего учебного плана.

III. Объем дисциплины в зачетных единицах с указанием количества академических часов, выделенных на контактную работу обучающихся с преподавателем (по видам учебных занятий) и на самостоятельную работу обучающихся

Общая трудоемкость (объем) дисциплины составляет 34 зачетных единиц, 1244 академических часов. Вид промежуточной аттестации: экзамен 1-4 семестрах.

Объем учебной работы и виды учебной работы (в академических часах)

Всего	Контактная работа		Самостоятельная работа
	Лекции	Практические занятия (семинарские занятия)	
1224	72	648	360

IV. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий

4.1. Разделы дисциплины и трудоемкость по видам учебных занятий (в академических часах)

№ раздела	Разделы/темы дисциплины	Общая трудоемкость (часов)	Виды учебных занятий, включая самостоятельную работу обучающихся и трудоемкость (в часах)			Формы контроля успеваемости
			Аудиторные учебные занятия		Самостоятельная работа обучающихся	
			Лекции	Практические занятия		
1 курс						
1 семестр						
Модуль 1. Государственный контроль в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий						
	Раздел 1 и структура порядка функционирования государственной	63	4	38	21	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи

	системы контроля безопасности, эффективности и качества ЛС и МИ					
1	Тема 1.1. Законодательные и нормативные правовые акты, постановления, приказы в области охраны здоровья населения и деятельности в сфере обращения лекарственных средств.	9	1	5	3	Тестовый контроль
2	Тема 1.2. Качество лекарственных препаратов. Требования к производству и контролю качества лекарственных средств. Система GMP.	9	1	5	3	Тестовый контроль
3	Тема 1.3. Лицензирование производства лекарственных средств и фармацевтической деятельности.	9	1	5	3	Тестовый контроль
4	Тема 1.4. Особенности контроля ЛС в сравнении с проверкой качества других фармацевтических и медицинских товаров.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
5	Тема 1.5. Осуществление государственной регистрации лекарственных средств и медицинских изделий.	9	-	6	3	Тестовый контроль
6	Тема 1.6. Процедура	9	-	6	3	Собеседование

	ввоза лекарственных средств в Российскую Федерацию и вывоза лекарственных средств из Российской Федерации.					
7	Тема 1.7. Подтверждение качества ЛС. Сертификация и декларирование.	9	1	5	3	Тестовый контроль
	Раздел 2. Качество и защита прав потребителей	45	4	26	15	Тестовый контроль, собеседование
8	Тема 2.1. Качество и защита прав потребителей, ответственность за информацию о качестве реализуемой продукции.	9	1	5	3	Собеседование Ситуационные задачи
9	Тема 2.2. Особенности контроля над организацией лекарственного обеспечения населения и медицинских организаций.	9	1	5	3	Собеседование
10	Тема 2.3. Фальсификация лекарственных средств, способы ее обнаружения и порядок борьбы.	9	-	6	3	Тестовый контроль
11	Тема 2.4. Мониторинг эффективности и безопасности лекарственных препаратов, находящихся в обращении в РФ.	9	1	5	3	Тестовый контроль
12	Тема 2.5. Методика проведения контроля	9	1	5	3	Ситуационные задачи

	ценообразования на ЛС					
Модуль 2. Организационно-управленческая деятельность в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий						
	Раздел 3. Организационные аспекты деятельности в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий	81	9	45	27	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи
13	Тема 3.1. Государственное регулирование деятельности фармацевтической организации (предприятия).		1	5	3	Собеседование
14	Тема 3.2. Признаки организаций, их виды.		1	5	3	Тестовый контроль
15	Тема 3.3. Планирование деятельности фармацевтической организации, сущность, функции, этапы.		1	5	3	Тестовый контроль
16	Тема 3.4. Организационное проектирование работы фармацевтической организации.		1	5	3	Собеседование
17	Тема 3.5. Мотивация коллективного труда как функция управления.		1	5	3	Тестовый контроль
18	Тема 3.6. Функции контроля в менеджменте.		1	5	3	Собеседование
19	Тема 3.7. Информационное обеспечение процесса управления.		1	5	3	Тестовый контроль
20	Тема 3.8. Письменная информация в		1	5	3	Ситуационные задачи

	управлении организацией					
21	Тема 3.9. Процесс принятия управленческих решений		1	5	3	Ситуационные задачи
	Раздел 4. Управление производственным процессом (управление операциями) фармацевтической организации	90	6	54	30	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи
22	Тема 4.1. Особенности производственных функций организаций, занимающихся фармацевтической деятельностью.	9	1	5	3	Собеседование
23-24	Тема 4.2. Управление производственным и процессами в аптечной организации. Стандартные операционные процедуры.	18	1	11	6	Ситуационные задачи
25	Тема 4.3. Управление процессами хранения, перевозки, изъятия и уничтожения фальсифицированных, забракованных и контрафактных лекарственных средств и медицинских изделий в организациях, занимающихся фармацевтической деятельностью.	9	1	5	3	Тестовый контроль
26	Тема 4.4. Управление ассортиментом	9	-	6	3	Тестовый контроль
27	Тема	9	-	6	3	Собеседование

	4.5.Управление ценообразованием					
28	Тема 4.6.Управление товародвижением. Логистика, ее роль в управлении товародвижением.	9	1	5	3	Тестовый контроль
29	Тема 4.7.Управление сбытом и реализацией лекарственных средств.	9	1	5	3	Собеседование
30	Тема 4.8.Управление фармацевтическим обеспечением медицинских организаций	9	1	5	3	Тестовый контроль
31	Тема 4.9. Управление лекарственным обеспечением льготных категорий граждан.	9	-	6	3	Собеседование
	Раздел 5. Предпринимательство в фармации	36	4	20	12	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
32	Тема 5.1.Организационные основы предпринимательства в фармацевтическом бизнесе		1	5	3	Тестовый контроль
33	Тема 5.2.Государственная регистрация и лицензирование предпринимательства. Особенности предпринимательской деятельности в фармации	9	1	5	3	Ситуационные задачи
34	Тема 5.3.Конкуренция на фармацевтическом рынке, ее виды		1	5	3	Тестовый контроль
35	Тема 5.4.Риск в	9	1	5	3	Собеседование

	предпринимательской деятельности					
	Раздел 6. Инновационный процесс на фармацевтическом рынке	27	3	15	9	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи
36	Тема 6.1. Нововведения как объект инновационной деятельности фармацевтической организации: сущность, особенности и последствия.	9	1	5	3	Собеседование
37	Тема 6.2. Эффективные технологии развития организации.	9	1	5	3	Ситуационные задачи
38	Тема 6.3. Коммерческой риск при инвестициях в инновационную деятельность, определение его размеров и методы снижения.	9	1	5	3	Тестовый контроль
Модуль 3. Кадровый менеджмент						
	Раздел 7 Социально-экономические основы кадрового менеджмента	72	1	47	24	Ситуационные задачи, собеседование, тестовый контроль
39	Тема 7.1. Роль кадрового менеджмента в современной организации	9	1	5	3	Собеседование
40	Тема 7.2. Трудовое законодательство и другие нормы и права, регулирующие трудовые отношения работников.	9	-	6	3	Тестовый контроль
41	Тема 7.3. Качество трудовых	9	-	6	3	Собеседование

	коллективов, их социально-демографический состав, формы и системы оплаты труда.					
42	Тема 7.4. Система материального и морального стимулирования. Система льгот и преимуществ, предоставляемых за работу на предприятии.	9	-	6	3	Собеседование
43	Тема 7.5. Уровень квалификации и образования. Своевременный профессиональный и карьерный рост.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
44	Тема 7.6. Кадровое планирование, его задачи и этапы: информационный, разработка проекта кадрового плана, принятие решения.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
45	Тема 7.7. Совершенствование организации труда в коллективах фармацевтических организаций.	9	-	6	3	Собеседование
46	Тема 7.8. Тайм-менеджмент руководителя	9	-	6	3	Собеседование
	Раздел 8. Психология управления персоналом фармацевтической организации	54	1	35	18	Ситуационные задачи, собеседование, тестовый контроль
47	Тема 8.1. Факторы, влияющие на социально-психологический климат организации.	9	1	5	3	Собеседование
48	Тема 8.2. Личность в системе	9	-	6	3	Собеседование

	управления.					
49	Тема 8.3. Форма власти, влияния и управления в менеджменте.	9	-	6	3	Ситуационная задача
50	Тема 8.4. Адаптация на рабочем месте: виды, способы, периоды	9	-	6	3	Тестовый контроль
51	Тема 8.5. Управление конфликтами в фармацевтических организациях.	9	-	6	3	Тестовый контроль
52	Тема 8.6. Природа стресса, его причины и последствия. Управление стрессом.	9	-	6	3	Собеседование
	Промежуточная аттестация	36				Экзамен
2 семестр						
Модуль 4. Экономика фармацевтических организаций						
	Раздел 9. Ценовая политика и ценообразование на фармацевтическом рынке	36	2	22	12	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи
53	Тема 9.1. Законодательство о ценах и ценообразовании и направления его совершенствования	9	1	5	3	Собеседование
54	Тема 9.2. Функции цены. Виды цен и тарифов. Факторы, влияющие на формирование цен.	9	1	5	3	Тестовый контроль
55	Тема 9.3. Современное состояние ценообразования на фармацевтическом рынке.	9	-	6	3	Собеседование
56	Тема 9.4. Формирование цен	9	-	6	3	Ситуационные задачи

	на лекарственные средства и другие товары аптечного ассортимента.					
	Раздел 10. Система налогообложения	54	2	34	18	Собеседование, тестовый контроль, ситуационные задачи
57	Тема 10.1. Налоговая система РФ. Виды налогов. Субъекты налогообложения.	9	1	5	3	Тестовый контроль
58	Тема 10.2. Общая система налогообложения (ОСНО, ОСН, ОРН), Упрощенная система налогообложения (УСНО, УСН, упрощенка)	8	1	5	3	Собеседование
59-60	Тема 10.3. Особенности налогообложения аптечной организации	18	-	12	6	ситуационные задачи
61	Тема 10.4. Налог на доходы физических лиц.	9	-	6	3	ситуационные задачи
62	Тема 10.5. Права налогоплательщика, налоговый контроль и ответственность налогоплательщика за налоговые нарушения.	9	-	6	3	Собеседование
	Раздел 11. Финансирование и кредитование фармацевтических организаций	36	2	22	12	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
63	Тема 11.1. Финансовая система и финансовая политика государства.	9	1	5	3	Собеседование
64	Тема 11.2. Источники	9	1	5	3	Ситуационные задачи

	финансирования предпринимательс кой деятельности, и их классификация					
65	Тема 11.3. Кредитная система государства: сущность, структура, особенности.	9	-	6	3	Тестовый контроль
66	Тема 11.4. Правовые основы банковского, товарного и коммерческого кредитования	9	-	6	3	Собеседование
Модуль 5.Учет и отчетность фармацевтических организаций						
	Раздел 12. Организация бухгалтерского учета в фармацевтической организации (предприятии)	18	2	10	6	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
67	Тема 12.1. Учетная политика организации (основные правила, методика, формы, техника и организация бухгалтерского учета).	9	1	5	3	Тестовый контроль
68	Тема 12.2. Бухгалтерский баланс как модель хозяйственной организации, его содержание.	9	1	5	3	Собеседование, ситуационные задачи
	Раздел 13. Учет имущества, капитала и обязательств фармацевтической организации	18	2	10	6	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
69	Тема 13.1. Характеристика имущества, его структура и учет	9	2	4	3	Собеседование, тестовый контроль

70	Тема 13.2. Оценка различного имущества и других активов организации.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
	Раздел 14. Учет запасов и затрат	45	4	26	15	Тестовый контроль, собеседование , ситуационные задачи
71-72	Тема 14.1. Учет движения и расхода товарно-материальных ценностей.	27	2	16	9	Ситуационные задачи
73	Тема 14.2. Задачи учета, виды и классификация затрат	9	1	5	3	Тестовый контроль
74	Тема 14.3. Инвентаризация товарно-материальных ценностей.	9	1	5	3	Собеседование
	Раздел 15. Учет денежных средств, расчетных и кредитных операций	54	4	32	18	Тестовый контроль, собеседование , ситуационные задачи
75	Тема 15.1. Порядок ведения и учет кассовых операций.	9	1	5	3	Тестовый контроль
76	Тема 15.2. Порядок и формы расчетов с поставщиками, кредиторами, дебиторами, покупателями, с другими юридическими и физическими лицами	9	1	5	3	Ситуационные задачи
77-78	Тема 15.3. Учет расчетов с бюджетом, по внебюджетным платежам, по заработной плате, возмещению	18	1	11	6	Ситуационные задачи

	материального ущерба, по претензиям и прочим операциям.					
79	Тема 15.4. Месячный отчет о финансово-хозяйственной деятельности	9	-	6	3	Собеседование
80	Тема 15.5. Автоматизированные системы учета.	9	1	5	3	Собеседование
	Раздел 16. Финансовый анализ деятельности фармацевтической организации	63	2	40	21	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
81	Тема 16.1. Операционный анализ. Общая оценка финансового состояния и его динамики за отчетный период	9	1	5	3	Собеседование
82	Тема 16.2. Анализ показателей финансовой устойчивости, его этапы.	9	1	5	3	Тестовый контроль
83	Тема 16.3. Показатели платежеспособности и ликвидности, их назначение.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
84	Тема 16.4. Собственные источники средств фармацевтической организации. Уставный капитал; порядок формирования, роль, сущность и значение, особенности учета.	9	-	6	3	Собеседование
85	Тема 16.5. Понятие валового (совокупного) дохода, его	9	-	6	3	Собеседование

	структура и учет.					
86	Тема 16.6. Заемный капитал, его структура. Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы.	9	-	6	3	Собеседование
87	Тема 16.7. Аудит деятельности фармацевтических организаций	9	-	6	3	Собеседование
Модуль 6. Товарная и ассортиментная политика фармацевтической организации						
	Раздел 17. Специфика товара фармацевтического профиля	126	8	76	42	Собеседование, ситуационные задачи, тестовый контроль
88	Тема 17.1. Товар: понятие, классификация, жизненный цикл. Понятие «фармацевтические товары», их виды и особенности.	9	1	5	3	Ситуационные задачи
89-90	Тема 17.2. Сущность и структура товарного ассортимента фармацевтической организации. Анализ ассортимента.	18	2	10	6	Тестовый контроль
91	Тема 17.3. Государственное регулирование ассортиментной политики аптеки. Контроль аптечного ассортимента.	9	1	5	3	Тестовый контроль
	Промежуточная аттестация	36				экзамен
2 курса						
3 семестр						
92	Тема 17.4. Содержание товародвижения. Каналы распределения. Управление	9	1	5	3	Собеседование

	каналами товародвижения.					
93	Тема 17.5. Порядок оформления и заключения договоров и контрактов с поставщиками товаров.	9	-	6	3	Тестовый контроль
94	Тема 17.6. Организация приемки товаров в аптеке.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
95-96	Тема 17.7. Формирование и сохранение потребительских свойств медицинских и фармацевтических товаров.	18	1	11	6	Тестовый контроль
97-98	Тема 17.8. Средства торговой информации. Маркировка медицинских и фармацевтических товаров. Информационные знаки, штриховое кодирование.	18	1	11	6	Тестовый контроль
99	Тема 17.9. Упаковка медицинских и фармацевтических товаров.	9	-	6	3	Тестовый контроль
100	Тема 17.10. Безопасность медицинских и фармацевтических товаров.	9	-	6	3	Собеседование
101	Тема 17.11. Фармацевтическое консультирование при отпуске товаров из аптеки.	9	1	5	3	Ситуационные задачи
	Раздел 18. Разработка новых товаров.	18	2	16	9	Собеседование, ситуационные задачи, тестовый контроль

102	Тема 18.1. Оценка конкурентоспособности медицинских и фармацевтических товаров.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
103	Тема 18.2. Новые направления в улучшении потребительных свойств лекарственных препаратов и медицинских изделий.	9	2	4	3	Собеседование
104	Тема 18.3. Схема процесса разработки и вывода нового товара на рынок.	9	-	6	3	Тестовый контроль
Модуль 7. Маркетинговая и информационная деятельность в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий						
	Раздел 19. Маркетинг и его роль в экономике фармацевтических организаций.	30	6	14	10	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
105	Тема 19.1. Особенности фармацевтического рынка.	9	2	4	3	Тестовый контроль
106	Тема 19.2. Особенности маркетинговой деятельности в зависимости от вида спроса и типа рынка.	9	2	4	3	Собеседование
107	Тема 19.3. Планирование маркетинговой деятельности на рынке с ориентацией на товары, целевые рынки.	9	2	4	3	Собеседование
108	Тема 19.4. Анализ собственной маркетинговой деятельности организации.	3	-	2	1	Ситуационные задачи
	Промежуточная	36				Экзамен

аттестация						
4 семестр						
	Раздел 20. Методы распространения и продвижения лекарственных средств на фармацевтическом рынке	54	2	34	18	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
109	Тема 20.1. Продвижение лекарственных средств и других товаров фармацевтического профиля.	9	1	5	3	Собеседование
110	Тема 20.2. Реклама на фармацевтическом рынке	9	-	6	3	Тестовый контроль
111	Тема 20.3. Личные продажи как специфический метод продвижения товаров на рынке.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
112	Тема 20.4. Мерчандайзинг в аптеке.	9	-	6	3	Ситуационные задачи
113	Тема 20.5. Формирование комплекса продвижения товара на рынок	9	-	6	3	Собеседование
114	Тема 20.6. Юридические аспекты продвижения	9	1	5	3	Собеседование
	Раздел 21. Система маркетинговой информации и схема маркетингового исследования.	54	4	32	18	Тестовый контроль, собеседование, ситуационные задачи
115	Тема 21.1. Источники формирования маркетинговой информации на фармацевтическом	6	-	6	3	Собеседование

	рынке.					
116	Тема 21.2 Этапы маркетинговых исследований. Общая схема маркетинговых исследований: внутренняя отчетность, сбор внешней текущей маркетинговой информации, анализ маркетинговой информации, принятие решений.	9	2	4	3	Собеседование
117	Тема 21.3 Сегментация рынка. Виды и принципы сегментации. Выбор целевых сегментов рынка.	9	-	6	3	Тестовый контроль
118	Тема 21.4 Исследование товарных рынков. Изучение товарной структуры рынка. Оценка конъюнктуры рынка. Определение емкости рынка.	9	-	6	3	ситуационные задачи
119	Тема 21.5. Изучение потребителей. Модель покупательского поведения. Характеристики покупателя. Процесс принятия решения о покупке Восприятие покупателем товара-новинки.	9	-	6	3	Тестовый контроль
120	Тема 21.6 Маркетинговые решения по новому продукту. НИОКР как фактор конкурентного	9	2	4	3	Собеседование

	успеха фармацевтического предприятия.					
	Промежуточная аттестация	36				экзамен
	Итого	1224	72	648	360	

4.2. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам)

	Наименование раздела (или темы) дисциплины	Содержание раздела (темы)	Код компетенций
Модуль 1. Государственный контроль в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий			
Раздел 1. Структура и порядок функционирования государственной системы контроля безопасности, эффективности и качества ЛС и МИ.			
1.	Тема 1.1. Законодательные и нормативные правовые акты, постановления, приказы в области охраны здоровья населения и деятельности в сфере обращения лекарственных средств.		УК-1 ПК-1 ПК-2 ПК-3 ПК-9
	Содержание лекционного курса	Законодательные и нормативные правовые акты, постановления, приказы в области охраны здоровья населения и деятельности в сфере обращения лекарственных средств.	
	Содержание темы практического занятия	Виды нормативно-технической документации по стандартизации (правила GLP, GCP, GMP, GSP, GDP, GPP). Органы, осуществляющие контроль качества медицинских товаров, их цели, задачи.	
2	Тема 1.2. Качество лекарственных препаратов. Требования к производству и контролю качества лекарственных средств. Система GMP.		ПК-3 ПК-9
	Содержание лекционного курса	Качество лекарственных препаратов.	
	Содержание темы практического занятия	Требования к производству и контролю качества лекарственных средств. Система GMP.	
3	Тема 1.3. Лицензирование производства лекарственных средств и фармацевтической деятельности.		ПК-5
	Содержание лекционного курса	Нормативное регулирование лицензирования производства лекарственных средств. Лицензионные требования.	
	Содержание темы практического занятия	Лицензирование фармацевтической деятельности. Порядок выдачи лицензий. Соблюдение лицензионных требований.	
4	Тема 1.4. Особенности контроля ЛС в сравнении с проверкой качества других фармацевтических и медицинских товаров.		УК-1 ПК-2 ПК-9
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Особенности контроля ЛС в сравнении с проверкой качества других товаров народного потребления и производственно-технического назначения. Виды контроля: государственный, ведомственный, арбитражный. Методы контроля: документальный; товароведческий анализ ЛС; фармацевтический анализ ЛП; внутриаптечный контроль ЛП.	
5	Тема 1.5. Осуществление государственной регистрации лекарственных средств и медицинских изделий.		УК-1 ПК-3
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Осуществление государственной регистрации лекарственных средств. Принципы экспертизы лекарственных средств. Государственный реестр лекарственных средств.	
6	Тема 1.6. Процедура ввоза лекарственных средств в Российскую Федерацию и вывоза лекарственных средств из Российской Федерации.		ПК-1
	Содержание лекционного курса	-	

	Содержание темы практического занятия	Нормативные и законодательные акты, регламентирующие процедуры ввоза и вывоза лекарственных средств в (из) РФ; процедуру ввоза лекарственных средств в РФ и вывоза; требования к ввозимым в РФ лекарственным средствам.	
7.	Тема 1.7. Подтверждение качества ЛС. Сертификация и декларирование.		УК-1 ПК-5
	Содержание лекционного курса	ФЗ «О техническом регулировании»	
	Содержание темы практического занятия	Подтверждение качества ЛС. Сертификация и декларирование.	
Раздел 2. Качество и защита прав потребителей			
8.	Тема 2.1. Качество и защита прав потребителей, ответственность за информацию о качестве реализуемой продукции.		УК-1 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Качество и защита прав потребителей, ответственность за информацию о качестве реализуемой продукции.	
	Содержание темы практического занятия	Документация, подтверждающая качество ЛС и других товаров аптечного ассортимента.	
9	Тема 2.2. Особенности контроля над организацией лекарственного обеспечения населения и медицинских организаций.		УК-1 ПК-2 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Особенности проведения контроля по организации лекарственного обеспечения населения и медицинских организаций. Фальсификация лекарственных средств, способы ее обнаружения и порядок борьбы.	
	Содержание темы практического занятия	Основания и порядок уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных, контрафактных лекарственных средств.	
10	Тема 2.3. Фальсификация лекарственных средств, способы ее обнаружения и порядок борьбы.		ПК-2
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Фальсификация лекарственных средств. Мера ответственности за оборот фальсифицированных лекарств и медицинских изделий. Способы обнаружения фальсифицированных лекарственных средств и порядок борьбы.	
11	Тема 2.4. Мониторинг эффективности и безопасности лекарственных препаратов, находящихся в обращении в РФ.		УК-1 ПК-2 ПК-9
	Содержание лекционного курса	Нормативные документы, регламентирующие мониторинг эффективности и безопасности лекарственных препаратов, находящихся в обращении в РФ.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок мониторинга эффективности и безопасности лекарственных препаратов, находящихся в обращении в РФ. Фармаконадзор.	
12	Тема 2.5. Методика проведения контроля ценообразования на ЛС.		УК-1 ПК-1 ПК-3 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Государственное регулирование цен на лекарственные препараты для медицинского применения.	
	Содержание темы практического занятия	Методика проведения контроля ценообразования на ЛС. Государственный реестр предельных отпускных цен производителей на лекарственные препараты, включенные в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов.	
Модуль 2. Организационно-управленческая деятельность в сфере обращения			

лекарственных средств и медицинских изделий			
Раздел 3. Организационные аспекты деятельности в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий			
13	Тема 3.1. Государственное регулирование деятельности фармацевтической организации (предприятия).		ПК-4
	Содержание лекционного курса	Нормативные документы по государственному регулированию деятельности фармацевтической организации (предприятия).	
	Содержание темы практического занятия	Хозяйственное законодательство, финансовая политика, денежно-кредитная политика, политика в сфере труда и социальных отношений, внешнеэкономическая политика.	
14	Тема 3.2. Признаки организаций, их виды.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Признаки организаций, их виды. Формальные и неформальные организации.	
	Содержание темы практического занятия	Критерии успешной работы фармацевтической организации.	
15	Тема 3.3. Планирование деятельности фармацевтической организации, сущность, функции, этапы.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Функция планирования менеджмента. Бизнес-план организации, требования и порядок составления.	
	Содержание темы практического занятия	Виды стратегических альтернатив: стратегия роста, стратегия стабилизации, стратегия выживания. Критерии выбора стратегии.	
16	Тема 3.4. Организационное проектирование работы фармацевтической организации.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Организационная функция менеджмента. Типы организационных структур, критерии выбора.	
	Содержание темы практического занятия	Организационно-правовые формы собственности организаций: порядок учреждения и регистрации.	
17	Тема 3.5. Мотивация коллективного труда как функция управления.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Мотивация коллективного труда как функция управления.	
	Содержание темы практического занятия	Формальные и неформальные организации, их взаимодействие в трудовом коллективе. Мотивация персонала. Делегирование полномочий.	
18	Тема 3.6. Функции контроля в менеджменте.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Функции контроля в менеджменте.	
	Содержание темы практического занятия	Формы и средства реализации внутрипроизводственного контроля. Этапы процесса контроля. Критерии эффективного контроля. Информационно-управляющие системы в планировании и контроле.	
19	Тема 3.7. Информационное обеспечение процесса управления.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Информационное обеспечение процесса управления.	
	Содержание темы практического занятия	Процесс обмена информацией. Коммуникационный процесс: элементы и этапы. Способы передачи информации в управлении.	
20	Тема 3.8. Письменная информация в управлении организацией.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Письменная информация в управлении организацией.	
	Содержание темы практического занятия	Технология подготовки деловой письменной информации. Делопроизводство	

		фармацевтической организации.	
21	Тема 3.9. Процесс принятия управленческих решений.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Процесс принятия управленческих решений.	
	Содержание темы практического занятия	Подходы, используемые для принятия управленческих решений, Факторы, влияющие на процесс принятия управленческих решений. Методы принятия управленческих решений: платежная матрица, дерево решений и др.	
Раздел 4 Управление производственным процессом (управление операциями) фармацевтической организации.			
22	Тема 4.1. Особенности производственных функций организаций, занимающихся фармацевтической деятельностью.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Структура организаций, занимающихся фармацевтической деятельностью.	
	Содержание темы практического занятия	Производственные функции аптечных организаций, оптовых предприятий, производителей ЛС. Структура организаций, занимающихся фармацевтической деятельностью.	
23-24	Тема 4.2. Управление производственными процессами в аптечной организации. Стандартные операционные процедуры.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Управление производственными процессами: приемка товаров в аптеку, отпуск ЛП из аптеки. Нормативные документы.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок приемки товаров в аптеку (оформление), отпуск ЛП по рецепту. Особенности реализации других товаров аптечного ассортимента. Стандартные операционные процедуры.	
25	Тема 4.3. Управление процессами хранения, перевозки, изъятия и уничтожения фальсифицированных, забракованных и контрафактных лекарственных средств и медицинских изделий в организациях, занимающихся фармацевтической деятельностью.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Нормативные документы, регламентирующие процесс хранения, перевозки, изъятия и уничтожения фальсифицированных, забракованных и контрафактных лекарственных средств и медицинских изделий в организациях, занимающихся фармацевтической деятельностью.	
	Содержание темы практического занятия	Управление процессами хранения, перевозки, изъятия и уничтожения фальсифицированных, забракованных и контрафактных лекарственных средств и медицинских изделий в организациях, занимающихся фармацевтической деятельностью.	
26	Тема 4.4. Управление ассортиментом		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Нормативное регулирование аптечного ассортимента. Принципы формирования госпитального ассортимента лекарственных средств. Характеристики ассортимента.	
27	Тема 4.5. Управление ценообразованием		ПК-5 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Государственное регулирование на лекарственные средства. Принципы	

		формирования цен.	
28	Тема 4.6. Управление товародвижением. Логистика, ее роль в управлении товародвижением.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Задачи, структура, система логистики. Особенности логистической деятельности фармацевтических организаций. Принципы и методы логистики.	
	Содержание темы практического занятия	Логистические исследования и их влияние на эффективность работы фармацевтической организации. Формы организации товародвижения.	
29	Тема 4.7. Управление сбытом и реализацией лекарственных средств.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Управление сбытом лекарственных средств.	
	Содержание темы практического занятия	Методы прогнозирования сбыта. Задачи и функции сбытовых организаций. Государственное регулирование реализации лекарственных средств.	
30	Тема 4.8. Управление фармацевтическим обеспечением медицинских организаций		ПК-5
	Содержание лекционного курса	Государственное регулирование лекарственного обеспечения медицинских организаций	
	Содержание темы практического занятия	Управление фармацевтическим обеспечением медицинских организаций	
31	Тема 4.9. Управление лекарственным обеспечением льготных категорий граждан.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Государственные гарантии обеспечения населения бесплатной (льготной) медицинской и лекарственной помощью. Обязательное медицинское страхование (ОМС). Порядок финансирования лекарственного обеспечения в рамках государственных гарантий. Управление лекарственным обеспечением льготных категорий граждан.	
Раздел 5. Предпринимательство в фармации			
32	Тема 5.1. Организационные основы предпринимательства в фармацевтическом бизнесе		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Организационные формы фармацевтического бизнеса, их преимущества, недостатки, особенности работы.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок регистрации организаций различных организационно-правовых форм собственности, документальное оформление.	
33	Тема 5.2. Государственная регистрация и лицензирование предпринимательства. Особенности предпринимательской деятельности в фармации.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Особенности предпринимательской деятельности в фармации	
	Содержание темы практического занятия	Государственная регистрация и лицензирование предпринимательства.	
34	Тема 5.3. Конкуренция на фармацевтическом рынке, ее виды		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Роль конкуренции в рыночной экономике. Конкурентоспособность и пути ее повышения.	
	Содержание темы практического занятия	Изучение конкурентных преимуществ организации.	
35	Тема 5.4. Риск в предпринимательской деятельности		ПК-4

	Содержание лекционного курса	Страхование рисков. Банкротство малого бизнеса.	ПК-5
	Содержание темы практического занятия	Снижение рисков в предпринимательской деятельности.	
Раздел 6. Инновационный процесс на фармацевтическом рынке			
36	Тема 6.1. Нововведения как объект инновационной деятельности фармацевтической организации: сущность, особенности и последствия.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Нововведения как объект инновационной деятельности фармацевтической организации: сущность, особенности и последствия.	
	Содержание темы практического занятия	Инновационные проекты.	
37	Тема 6.2. Эффективные технологии развития организации.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Эффективные технологии развития организации.	
	Содержание темы практического занятия	Влияние инновационной деятельности на социально-психологический климат организации	
38	Тема 6.3. Коммерческой риск при инвестициях в инновационную деятельность, определение его размеров и методы снижения.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Государственная поддержка инновационной деятельности.	
	Содержание темы практического занятия	Коммерческой риск при инвестициях в инновационную деятельность, определение его размеров и методы снижения.	
Модуль 3. Кадровый менеджмент			
Раздел 7. Социально-экономические основы кадрового менеджмента.			
39	Тема 7.1. Роль кадрового менеджмента в современной организации		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Роль кадрового менеджмента в современной организации	
	Содержание темы практического занятия	Специфика кадрового менеджмента в фармацевтических организациях	
40	Тема 7.2. Трудовое законодательство и другие нормы и права, регулирующие трудовые отношения работников.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Трудовое законодательство и другие нормы и права, регулирующие трудовые отношения работников.	
41	Тема 7.3. Качество трудовых коллективов, их социально-демографический состав, формы и системы оплаты труда.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Качественный состав трудовых коллективов. Социально-демографический состав и его влияние на успешное функционирование организации. Формы и системы оплаты труда.	
42	Тема 7.4. Система материального и морального стимулирования. Система льгот и преимуществ, предоставляемых за работу на предприятии.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Эффективность материального и морального стимулирования. Система льгот и преимуществ, предоставляемых за работу на предприятии.	
43	Тема 7.5. Уровень квалификации и образования. Своевременный профессиональный и карьерный рост.		ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Особенности фармацевтического рынка труда. Требования к квалификации и	

		образованию. Своевременный профессиональный и карьерный рост специалистов в фармацевтической сфере.	
44	Тема 7.6. Кадровое планирование, его задачи и этапы: информационный, разработка проекта кадрового плана, принятие решения.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Разработка проекта кадрового плана. Подготовка и переподготовка специалистов. Повышение квалификации. Работа с кадровым резервом. Подбор и расстановка, отбор персонала, определение заработной платы и льгот, профориентация и адаптация, обучение, оценка трудовой деятельности.	
45	Тема 7.7. Совершенствование организации труда в коллективах фармацевтических организаций.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Принципы и методы работы с персоналом. Документация по персоналу. Разработка должностных инструкций сотрудников организации. Документы по личному составу.	
46	Тема 7.8. Тайм-менеджмент руководителя		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Организация управленческого труда, повышение его эффективности. Планирование рабочего времени. Оценка труда руководителя.	
Раздел 8. Психология управления персоналом фармацевтической организации			
47	Тема 8.1. Факторы, влияющие на социально-психологический климат организации.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Факторы, влияющие на социально-психологический климат организации.	
	Содержание темы практического занятия	Мотивация и стимулирование труда.	
48	Тема 8.2. Личность в системе управления.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Личность в системе управления. Факторы, влияющие на индивидуальное поведение. Теории лидерства. Стили управления. Формы власти и влияния. Психологический портрет руководителя и лидера.	
49	Тема 8.3. Форма власти, влияния и управления в менеджменте.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Форма власти, влияния и управления в менеджменте.	
50	Тема 8.4. Адаптация на рабочем месте: виды, способы, периоды		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Адаптация на рабочем месте: виды, способы, периоды	
51	Тема 8.5. Управление конфликтами в фармацевтических организациях.		УК-2 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Виды конфликтных ситуаций в фармацевтической организации. Методы разрешения конфликтных ситуаций.	
52	Тема 8.6. Природа стресса, его причины и последствия. Управление стрессом.		УК-2 ПК-4
	Содержание лекционного курса	Природа стресса, его причины и последствия	

	Содержание темы практического занятия	Причины стресса и последствия. Методы предупреждение стрессовых ситуаций в организации.	ПК-5
Модуль 4. Экономика фармацевтических организаций			
Раздел 9. Ценовая политика и ценообразование на фармацевтическом рынке			
53	Тема 9.1. Законодательство о ценах и ценообразовании и направления его совершенствования		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Законодательство о ценах и ценообразовании и направления его совершенствования	
	Содержание темы практического занятия	Анализ законодательных актов регламентирующих ценообразование. Направления совершенствования современного ценообразования.	
54	Тема 9.2. Функции цены. Виды цен и тарифов. Факторы, влияющие на формирование цен.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Функции цены. Виды цен и тарифов. Факторы, влияющие на формирование цен.	
	Содержание темы практического занятия	Анализ факторов, влияющих на формирование цен.	
55	Тема 9.3. Современное состояние ценообразования на фармацевтическом рынке.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Особенности ценообразования на фармацевтическом рынке. Порядок формирования цен предприятиями-изготовителями, дистрибьюторами, складами и аптеками.	
56	Тема 9.4. Формирование цен на лекарственные средства и другие товары аптечного ассортимента		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Формирование цен на лекарственные средства и другие товары аптечного ассортимента. Механизм государственного регулирования цен на жизненно важные лекарственные средства.	
Раздел 10. Система налогообложения			
57	Тема 10.1. Налоговая система РФ. Виды налогов. Субъекты налогообложения.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Налоговое законодательство. Налоговый кодекс.	
	Содержание темы практического занятия	Права налогоплательщиков. Налоговые проверки: камеральная, выездная. Порядок проведения налоговых проверок. Ответственность налогоплательщика за налоговые правонарушения. Виды ответственности налогоплательщика: имущественная, административная, уголовная. Штрафные санкции. Порядок обжалования штрафных санкций.	
58	Тема 10.2. Общая система налогообложения (ОСНО, ОСН, ОРН), Упрощенная система налогообложения (УСНО, УСН, упрощенка)		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Общая система налогообложения (ОСНО, ОСН, ОРН).	
	Содержание темы практического занятия	Упрощенная система налогообложения (УСНО, УСН, упрощенка).	
59-60	Тема 10.3. Особенности налогообложения аптечной организации		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Виды налогов, взимаемых с аптечной организации. Порядок налогообложение аптечной организации. Доходы от	

		реализации и изготовления, внереализационные доходы. НДС. Акциз. Налог с продаж. Единый социальный налог. Налоги, относимые на расходы и порядок их отнесения на расходы. Налог на рекламу. Налогооблагаемая прибыль фармацевтической организации. Льготы по налогу на прибыль. Порядок внесения в бюджет налога на прибыль. Единый налог на вмененный доход по определенным видам деятельности.	
61	Тема 10.4. Налог на доходы физических лиц.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Законодательство по налогу на доходы физических лиц. Ставки и порядок их применения. Налоговые вычеты: стандартные, социальные, имущественные, профессиональные. Порядок применения налоговых вычетов.	
62	Тема 10.5. Права налогоплательщика, налоговый контроль и ответственность налогоплательщика за налоговые нарушения.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Права налогоплательщика, налоговый контроль и ответственность налогоплательщика за налоговые нарушения.	
Раздел 11. Финансирование и кредитование фармацевтических организаций			
63	Тема 11.1. Финансовая система и финансовая политика государства.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Принципы государственного финансирования здравоохранения. Государственные расходы на лекарственное обеспечение населения.	
	Содержание темы практического занятия	Финансовая система и финансовая политика государства. Распределение бюджетных ресурсов.	
64	Тема 11.2. Источники финансирования предпринимательской деятельности, и их классификация		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Источники финансирования предпринимательской деятельности, и их классификация.	
	Содержание темы практического занятия	Привлечение различных источников финансирования для предпринимательской деятельности.	
65	Тема 11.3. Кредитная система государства: сущность, структура, особенности.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Банковская система РФ. Банковские операции. Формы предоставления кредитов (срочная ссуда, счетооборотный, овердрафт, ипотечный, фирменный, вексельный). Факторинг. Форфетирование. Кредит по открытому счету. Овердрафт. Трансферт. Трестовые операции.	
66	Тема 11.4. Правовые основы банковского, товарного и коммерческого кредитования		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Анализ правового регулирования банковского, товарного и коммерческого кредитования. Виды обеспечения кредитов (поручительство, гарантия, залог, страхование ответственности).	
Модуль 5 Учет и отчетность фармацевтических организаций			

Раздел 12. Организация бухгалтерского учета в фармацевтической организации (предприятии)			
67	Тема 12.1. Учетная политика организации (основные правила, методика, формы, техника и организация бухгалтерского учета).		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Общие принципы построения бухгалтерского учета.	
	Содержание темы практического занятия	Основные правила, методика, формы, техника и организация бухгалтерского учета. Права, обязанности и ответственность главного бухгалтера и должностных лиц.	
68	Тема 12.2. Бухгалтерский баланс как модель хозяйственной организации, его содержание.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Бухгалтерский баланс как модель хозяйственной организации, его содержание.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок составления и представления бухгалтерских отчетов.	
Раздел 13. Учет имущества, капитала и обязательств фармацевтической организации			
69	Тема 13.1. Характеристика имущества, его структура и учет.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Характеристика имущества фармацевтической организации, его структура и учет.	
	Содержание темы практического занятия	Учет движения основных средств, задачи, классификация, оценка, синтетический и аналитический учет наличия, движения и выбытия основных средств и нематериальных активов. Износ и амортизация. Учет ремонта основных средств. Источники и учет капитальных вложений.	
70	Тема 13.2. Оценка различного имущества и других активов организации.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Оценка различного имущества и других активов организации.	
Раздел 14. Учет запасов и затрат			
71-72	Тема 14.1. Учет движения и расхода товарно-материальных ценностей.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Контроль использования товарно-материальных ценностей, основные направления совершенствования их учета.	
	Содержание темы практического занятия	Методики оценки товарных запасов, влияние на финансовый результат.	
73	Тема 14.2. Задачи учета, виды и классификация затрат.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Задачи учета, виды и классификация затрат.	
	Содержание темы практического занятия	Предельные издержки. Учет полных затрат и сумм покрытия. Порядок возмещения затрат фармацевтических организаций.	
74	Тема 14.3. Инвентаризация товарно-материальных ценностей.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Порядок проведения инвентаризации.	
	Содержание темы практического занятия	Документальное оформление результатов инвентаризации товарно-материальных ценностей.	
Раздел 15. Учет денежных средств, расчетных и кредитных операций			
75	Тема 15.1. Порядок ведения и учет кассовых операций.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Порядок ведения и учет кассовых операций.	
	Содержание темы практического занятия	Документальное оформление кассовых операций	
76	Тема 15.2. Порядок и формы расчетов с поставщиками, кредиторами, дебиторами, покупателями, с другими юридическими и физическими лицами.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Порядок и формы расчетов с поставщиками, кредиторами, дебиторами, покупателями, с	

		другими юридическими и физическими лицами.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок и формы расчетов с поставщиками, кредиторами, дебиторами, покупателями, с другими юридическими и физическими лицами. Учет подотчетных сумм. Оформление документов	
77-78	Тема 15.3. Учет расчетов с бюджетом, по внебюджетным платежам, по заработной плате, возмещению материального ущерба, по претензиям и прочим операциям.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Учет расчетов с бюджетом, по внебюджетным платежам, по заработной плате, возмещению материального ущерба, по претензиям и прочим операциям.	
	Содержание темы практического занятия	Учет расчетов с бюджетом, по внебюджетным платежам, по заработной плате, возмещению материального ущерба, по претензиям и прочим операциям.	
79	Тема 15.4. Месячный отчет о финансово-хозяйственной деятельности		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Составление месячного отчета о финансово-хозяйственной деятельности.	
80	Тема 15.5. Автоматизированные системы учета.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Характеристика различных автоматизированных систем учета.	
	Содержание темы практического занятия	Работа с автоматизированными системами учета.	
Раздел 16. Финансовый анализ деятельности фармацевтической организации.			
81	Тема 16.1. Операционный анализ. Общая оценка финансового состояния и его динамики за отчетный период.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Общая оценка финансового состояния и его динамики за отчетный период.	
	Содержание темы практического занятия	Операционный анализ.	
82	Тема 16.2. Анализ показателей финансовой устойчивости, его этапы.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Анализ показателей финансовой устойчивости, его этапы.	
	Содержание темы практического занятия	Анализ показателей финансовой устойчивости, его этапы.	
83	Тема 16.3. Показатели платежеспособности и ликвидности, их назначение.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Расчет показателей платежеспособности и ликвидности	
84	Тема 16.4. Собственные источники средств фармацевтической организации. Уставный капитал; порядок формирования, роль, сущность и значение, особенности учета.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Уставный капитал; порядок формирования, роль, сущность и значение, особенности учета. Собственные источники средств фармацевтической организации.	
85.	Тема 16.5. Понятие валового (совокупного) дохода, его структура и учет.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Понятие валового (совокупного) дохода, его структура и учет. Оформление документов.	
86	Тема 16.6. Заемный капитал, его структура. Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Заемный капитал, его структура. Долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы.	

87	Тема 16.7. Аудит деятельности фармацевтических организаций.		ПК-4 ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Цели и задачи аудита, его организация и порядок проведения. Права, обязанности и ответственность заказчика, аудитора и аудиторских организаций. Внешний и внутренний аудит.	
Модуль 6. Товарная и ассортиментная политика фармацевтической организации			
Раздел 17. Специфика товара фармацевтического профиля			
88	Тема 17.1. Товар: понятие, классификация, жизненный цикл. Понятие «фармацевтические товары», их виды и особенности.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Товар: понятие, классификация. Понятие «фармацевтические товары», их виды и особенности.	
	Содержание темы практического занятия	Изучение жизненного цикла лекарственного препарата	
89-90	Тема 17.2. Сущность и структура товарного ассортимента фармацевтической организации. Анализ ассортимента.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Сущность и структура товарного ассортимента фармацевтической организации.	
	Содержание темы практического занятия	Анализ ассортимента (расчет показателей ассортимента).	
91	Тема 17.3. Государственное регулирование ассортиментной политики аптеки. Контроль аптечного ассортимента.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Государственное регулирование ассортиментной политики аптеки.	
	Содержание темы практического занятия	Контроль аптечного ассортимента.	
92	Тема 17.4. Содержание товародвижения. Каналы распределения. Управление каналами товародвижения.		ПК-5 ПК-6
	Содержание лекционного курса	Содержание товародвижения.	
	Содержание темы практического занятия	Каналы распределения. Управление каналами товародвижения.	
93	Тема 17.5. Порядок оформления и заключения договоров и контрактов с поставщиками товаров.		ПК-5
	Содержание лекционного курса	Хозяйственное законодательство.	
	Содержание темы практического занятия	Порядок оформления и заключения договоров и контрактов с поставщиками товаров.	
94	Тема 17.6. Организация приемки товаров в аптеке.		ПК-6, ПК-9
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Организация приемки товаров в аптеке.	
95-96	Тема 17.7. Формирование и сохранение потребительских свойств медицинских и фармацевтических товаров.		ПК-1, ПК-9
	Содержание лекционного курса	Формирование и сохранение потребительских свойств медицинских и фармацевтических товаров.	
	Содержание темы практического занятия	Организация хранения различных групп фармацевтических и медицинских товаров.	
97-98	Тема 17.8. Средства торговой информации. Маркировка медицинских и фармацевтических товаров. Информационные знаки, штриховое кодирование.		ПК-9
	Содержание лекционного курса	Средства торговой информации.	
	Содержание темы практического занятия	Анализ маркировки медицинских и фармацевтических товаров. Анализ информационных знаков, штрих-кода.	
99	Тема 17.9. Упаковка медицинских и фармацевтических товаров.		ПК-9
	Содержание лекционного курса	-	

	Содержание темы практического занятия	Упаковка медицинских и фармацевтических товаров.	
100	Тема 17.10. Безопасность медицинских и фармацевтических товаров.		ПК-1
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Безопасность медицинских и фармацевтических товаров.	
101	Тема 17.11. Фармацевтическое консультирование при отпуске товаров из аптеки.		ПК-5
	Содержание лекционного курса	Фармацевтическое консультирование при отпуске товаров из аптеки.	
	Содержание темы практического занятия	Составление алгоритмов консультирования.	
Раздел 18. Разработка новых товаров.			
102	Тема 18.1. Оценка конкурентоспособности медицинских и фармацевтических товаров.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Оценка конкурентоспособности медицинских и фармацевтических товаров.	
103	Тема 18.2. Новые направления в улучшении потребительных свойств лекарственных препаратов и медицинских изделий.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Новые направления в улучшении потребительных свойств лекарственных препаратов и медицинских изделий.	
	Содержание темы практического занятия	Проектирование новых потребительных свойств лекарственных препаратов и медицинских изделий.	
104	Тема 18.3. Схема процесса разработки и вывода нового товара на рынок.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Схема процесса разработки и вывода нового товара на рынок.	
Модуль 7. Маркетинговая и информационная деятельность в сфере обращения лекарственных средств и медицинских изделий			
Раздел 19. Маркетинг и его роль в экономике фармацевтических организаций			
105	Тема 19.1. Особенности фармацевтического рынка		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Особенности фармацевтического рынка.	
	Содержание темы практического занятия	Анализ рынка производителей, товаров, посредников, организаций розничной торговли, фармацевтических кадров.	
106	Тема 19.2. Особенности маркетинговой деятельности в зависимости от вида спроса и типа рынка.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Спрос и предложение на рынке лекарственных средств.	
	Содержание темы практического занятия	Виды спроса: отрицательный, скрытый, падающий, нерегулярный, чрезмерный, нерациональный. Изучение спроса и предложений на фармацевтическом рынке.	
107.	Тема 19.3. Планирование маркетинговой деятельности на рынке с ориентацией на товары, целевые рынки.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Планирование маркетинговой деятельности на рынке с ориентацией на товары, целевые рынки.-	
	Содержание темы практического занятия	Планирование маркетинговой деятельности на рынке с ориентацией на товары, целевые рынки.	
108	Тема 19.4. Анализ собственной маркетинговой деятельности организации.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Анализ собственной маркетинговой деятельности организации (STEP, SWOT-анализ и др.)	

Раздел 20. Методы распространения и продвижения лекарственных средств на фармацевтическом рынке			
109	Тема 20.1. Продвижение лекарственных средств и других товаров фармацевтического профиля.		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Особенности, функции и цели продвижения лекарственных средств и других групп товаров аптечного ассортимента.	
	Содержание темы практического занятия	Основные средства продвижения: реклама, личная продажа, стимулирование сбыта. Их особенности на фармацевтическом рынке.	
110	Тема 20.2. Реклама на фармацевтическом рынке		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Государственное регулирование рекламы лекарственных средств. Особенности рекламы лекарственных средств и других товаров аптечного ассортимента.Проведение рекламной компании. Оценка эффективности рекламных мероприятий.	
111	Тема 20.3. Личные продажи как специфический метод продвижения товаров на рынке.		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Личные продажи как специфический метод продвижения товаров на рынке. Требования к специалистам по личным продажам товаров. Особенности личных продаж товаров аптечного ассортимента. Методы личных продаж.	
112	Тема 20.4. Мерчендайзинг в аптеке.		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Оформление витрин в соответствии с требованиями законодательства. Использование элементов мерчендайзинга в аптеке.	
113	Тема 20.5. Формирование комплекса продвижения товара на рынок		УК-1 ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Формирование комплекса продвижения товара на рынок.	
114	Тема 20.6. Юридические аспекты продвижения		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	Анализ нормативной базы, регламентирующей продвижение товаров фармацевтического профиля.	
	Содержание темы практического занятия	Конфликт интересов. Разрешение конфликта интересов.	
Раздел 21. Система маркетинговой информации и схема маркетингового исследования.			
115	Тема 21.1. Источники формирования маркетинговой информации на фармацевтическом рынке.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Источники формирования маркетинговой информации на фармацевтическом рынке.Маркетинговая среда фармацевтической фирмы. Факторы микро- и макросреды.	
116	Тема 21.2 Этапы маркетинговых исследований. Общая схема маркетинговых исследований: внутренняя отчетность, сбор внешней текущей маркетинговой информации, анализ маркетинговой информации, принятие решений.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	Этапы маркетинговых исследований. Общая схема маркетинговых исследований: внутренняя отчетность, сбор внешней текущей маркетинговой информации, анализ	ПК-6

		маркетинговой информации, принятие решений.	
	Содержание темы практического занятия	Подготовка к проведению маркетинговых исследований.	
117	Тема 21.3 Сегментация рынка. Виды и принципы сегментации. Выбор целевых сегментов рынка		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Сегментация рынка. Виды и принципы сегментации. Выбор целевых сегментов рынка.	
118	Тема 21.4 Исследование товарных рынков. Изучение товарной структуры рынка. Оценка конъюнктуры рынка. Определение емкости рынка.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Исследование товарных рынков. Изучение товарной структуры рынка. Оценка конъюнктуры рынка. Определение емкости рынка.	
119	Тема 21.5. Изучение потребителей. Модель покупательского поведения. Характеристики покупателя. Процесс принятия решения о покупке Восприятие покупателем товара-новинки.		ПК-6
	Содержание лекционного курса	-	
	Содержание темы практического занятия	Изучение потребителей. Модель покупательского поведения. Характеристики покупателя. Процесс принятия решения о покупке Восприятие покупателем товара-новинки.	
120	Тема 21.6 Маркетинговые решения по новому продукту. НИОКР как фактор конкурентного успеха фармацевтического предприятия.		ПК-4 ПК-5
	Содержание лекционного курса	НИОКР как фактор конкурентного успеха фармацевтического предприятия.	
	Содержание темы практического занятия	Маркетинговые решения по новому продукту.	

5. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

1. Адаптация молодого специалиста к профессиональной деятельности : учеб. пособие для провизоров, обуч. в системе доп. проф. образования / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, Каф.фармации ; [сост.: Г. Х. Гарифуллина, Н. Н. Муслимова]. - Казань : КГМУ, 2014. - 33 с.
2. Искусство управления. Основные аспекты деятельности руководителя фармацевтической организации, предприятия, подразделения [Электронный ресурс] : учеб.пособие для провизоров, обучающихся в системе дополн. проф. образования. (Часть 3) / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Н. Н. Муслимова, Я. В. Грибова, Г. Х. Гарифуллина]. - Электрон.текстовые дан. (798 КБ). - Казань : КГМУ, 2016. - 193 с.
3. Искусство управления. Основные аспекты деятельности руководителя фармацевтической организации, предприятия, подразделения : учеб. пособие для провизоров, обуч. в системе доп. проф. образования : в 2 ч. (Ч. 2) / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Н. Н. Муслимова, Я. В. Грибова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2015. - 373 с.
4. Искусство управления. Основные аспекты деятельности руководителя фармацевтической организации, предприятия, подразделения : учеб. пособие для провизоров, обуч. в системе доп. проф. образования : в 2 ч. (Ч. 1) / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Н. Н. Муслимова, Я. В. Грибова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2015. - 258 с.
5. Методические указания к обучающему симуляционному курсу для преподавателей по специальности "Управление и экономика фармации" / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ; [под ред. С. Н. Егоровой ; сост.: Г. Х. Гарифуллина, Я. В. Грибова]. - Казань : КГМУ, 2013. - 62 с.
6. Основы информационного и рекламного обеспечения фармацевтической деятельности : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост. Н. Н. Муслимова и др.]. - Казань : КГМУ, 2013. - 209, [2] с.
7. Порядок заключения договоров на поставку лекарственных средств и изделий медицинского назначения. Ведение претензионной работы по договорам : учеб.-метод. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК ППС ; [сост.: Я. В. Грибова, Н. Н. Муслимова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2013. - 68 с.
8. Предпринимательство в фармации : учеб.-метод. пособие для слушателей послевуз. и доп. проф. образования / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Каф.фармации, фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов ; [сост.: Н. Н. Муслимова, Я. В. Грибова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2012. - 228 с.
9. Психология профессиональной деятельности и основные психологические аспекты управления коллективом в фармацевтической организации : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Н. Н. Муслимова, Я. В. Грибова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2013. - 63, [1] с.

10. Сборник тестовых заданий по смежным дисциплинам специальности "Управление и экономика фармации" : учеб. пособие для интернов / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Г. Х. Гарифуллина, Н. В. Воробьева]. - Казань : КГМУ, 2013. - 30 с.
11. Теоретические основы налогообложения. Особенности налогообложения в аптечных организациях : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф. фармации ФПК ППС ; [сост.: Я. В. Грибова, Н. Н. Муслимова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2013. - 68 с.
12. Управление конфликтами в аптечных организациях : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Я. В. Грибова, Н. Н. Муслимова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2014. - 98 с.
13. Управление конфликтами в аптечных организациях : учеб.-метод. пособие для слушателей послевуз. проф. образования / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения и социал. развития Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ; [сост.: Я. В. Грибова, Н. Н. Муслимова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2012. - 43 с.
14. Учебное пособие по практике для интернов по специальности "Управление и экономика фармации" / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ; [под ред. С. Н. Егоровой ; сост.: Г. Х. Гарифуллина, Н. Н. Муслимова]. - Казань : КГМУ, 2013. - 30 с.
15. Цена и ценовая политика. Ценообразование на лекарственные средства : учеб.-метод. пособие для слушателей послевуз. и доп. проф. образования / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Фак. повышения квалификации и проф. переподготовки специалистов, каф.фармации ФПК и ППС ; [сост.: Я. В. Грибова, Н. Н. Муслимова, Г. Х. Гарифуллина]. - Казань : КГМУ, 2012. - 64 с.
16. Производственный контроль в аптечных организациях : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации ; [сост.: А. Г. Долодаренко, Л. М. Фатхутдинова, С. Н. Егорова]. - Казань : КГМУ, 2015. - 45, [1] с.
17. Производственный контроль в аптечных организациях [Электронный ресурс] : учеб. пособие для провизоров / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации ; [сост.: А. Г. Долодаренко, Л. М. Фатхутдинова, С. Н. Егорова]. - Электрон.текстовые дан. (897 КБ). - Казань : КГМУ, 2015. - 45, [1] с.
18. Фармацевтический менеджмент : учеб. пособие / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Каф.фармации ФПК и ППС ; [сост. Н. Н. Муслимова и др. ; под ред. Р. С. Сафиуллина]. - Казань : КГМУ, 2017. - 103 с.
19. Оптимизация системы аудита в аптечных организациях с использованием компьютерного модуля : [метод. пособие] / Обл. центр качества лекарственных средств, г. Астрахань, Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения и социал. развития Рос. Федерации ; [сост.: О. А. Каштанова, Г. И. Хусаинова, Я. В. Грибова]. - Астрахань ; Казань : КГМУ, 2012. - 38 с.
20. Прогнозирование потребности в лекарственных средствах (на примере препаратов, изменяющих течение рассеянного склероза) : метод. пособие для слушателей послевуз. и доп. проф. образования / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Каф.управления и экономики фармации ; [сост. Д. Х. Шакирова и др.]. - Казань : КГМУ, 2012. - 31 с.
21. Конкурентоспособность и устойчивость к кризисам на современном фармацевтическом рынке [Электронный ресурс] : учеб. пособие рекомендовано обучающимся по спец. ординатуры "Управление и экономика фармации" / Казан. гос. мед. ун-т М-ва здравоохранения Рос. Федерации, Ин-т фармации ; [сост. Н. Н. Муслимова и др.]. - Электрон.текстовые дан. (552 КБ). - Казань : КГМУ, 2018. - 72, [1] с.

1.5.	Модель покупательского поведения. Характеристики покупателя. Процесс принятия решения о покупке Восприятие покупателем товара-новинки.	Практическое занятие									
Тема 21.6	Маркетинговые решения по новому продукту. НИОКР как фактор конкурентного успеха фармацевтического предприятия.	Самостоятель ная работа									
		Лекция									
		Практическое занятие									
		Самостоятель ная работа									

6.2. Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования (описание шкал оценивания)

В процессе освоения дисциплины формируются следующие компетенции: УК-1, УК-2, ПК-1, ПК-2, ПК-3, ПК-4, ПК-5, ПК-6, ПК-9

Перечень компетенций	Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Форма оценочных средств	Критерии оценивания результатов обучения (дескрипторы)			
			Результат не достигнут (менее 70 баллов)	Результат минимальный (70-79 баллов)	Результат средний (80-89 баллов)	Результат высокий (90-100 баллов)
Готовностью к абстрактному мышлению, анализу, синтезу (УК-1)	Знает: сущность методов системного анализа и системного синтеза, понятия абстрактного мышления	Тестовые задания	Имеет фрагментарное представление о сущности методов системного анализа и системного синтеза, понятии «абстракция», ее типах и значении	Имеет общее представление о сущности методов системного анализа и системного синтеза, понятии «абстракция», ее типах и значении	Имеет достаточные знания о сущности методов системного анализа и системного синтеза, понятии «абстракция», ее типах и значении	Имеет глубокие знания о сущности методов системного анализа и системного синтеза, ее типах и значении
			Обладает фрагментарным умением применять абстрактное мышление, анализ, синтез в сфере обращения ЛС	Обладает частичным, не систематичным умением применять абстрактное мышление, анализ, синтез в сфере обращения ЛС	В целом успешно умеет применять абстрактное мышление, анализ, синтез в сфере обращения ЛС	Успешно умеет применять абстрактное мышление, анализ, синтез в сфере обращения ЛС
			Фрагментарно применяет методологию абстрактного мышления, анализа, синтеза в сфере обращения ЛС при решении учебных и профессиональных задач	В целом успешно, но не систематично применяет методологию абстрактного мышления, анализа, синтеза в сфере обращения ЛС при решении учебных и профессиональных задач	В целом успешно применяет методологию абстрактного мышления, анализа, синтеза в сфере обращения ЛС при решении учебных и профессиональных задач	Успешно и систематично применяет методологию абстрактного мышления, анализа, синтеза в сфере обращения ЛС при решении учебных и профессиональных задач
			Имеет фрагментарное представление об основных характеристиках коллектива, его особенностях, стадиях развития, принципах управления коллективом, функциях управления коллективом, методах управления коллективом, этических нормах и принципах делового общения.	Имеет общее представление об основных характеристиках коллектива, его особенностях, стадиях развития, принципах управления коллективом, функциях управления коллективом, методах управления коллективом, этических нормах и принципах делового общения.	Имеет достаточные знания об основных характеристиках коллектива, его особенностях, стадиях развития, принципах управления коллективом, функциях управления коллективом, методах управления коллективом, этических нормах и принципах делового общения.	Имеет глубокие знания об основных характеристиках коллектива, его особенностях, стадиях развития, принципах управления коллективом, функциях управления коллективом, методах управления коллективом, этических нормах и принципах делового общения.
Готовностью к управлению коллективом, толерантно воспринимать социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия (УК-2)	Умсет: организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).	Собеседование	Обладает фрагментарным умением организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).	Обладает частичным, не систематичным умением организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).	В целом успешно умеет организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).	Успешно умеет организовывать деятельность фармацевтических организаций и их структурных подразделений, включая организацию работы с кадрами (учитывая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия).
			Осуществляет фрагментарное применение систем управления и	В целом успешно, но не систематично применяет	В целом успешно применяет	Успешно и систематично применяет

<p>готовность к проведению процедур ввоза лекарственных средств в Российскую Федерацию и вывоза лекарственных средств из Российской Федерации (ПК-1)</p>	<p>Знать: нормативные и законодательные акты, регламентирующие процедуры ввоза и ЛС в (из) РФ; требования к ввозимым в РФ ЛС и другим товарам аптечного ассортимента.</p>	<p>Тестовые задания</p>	<p>Иметь: фрагментарное представление о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры ввоза и вывоза ЛС в (из) РФ; требования к ввозимым в РФ ЛС и другим товарам аптечного ассортимента.</p>	<p>Уметь: применять нормативно-законодательную базу, регламентирующую процедуру ввоза и вывоза ЛС в (из) РФ; устанавливать фальсификации ЛС, медицинских изделий, использовать методы для их предупреждения.</p>	<p>Имеет достаточные знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры ввоза и вывоза ЛС в (из) РФ; требования к ввозимым в РФ ЛС и другим товарам аптечного ассортимента.</p>	<p>Имеет глубокие знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры ввоза и вывоза ЛС в (из) РФ; требования к ввозимым в РФ ЛС и другим товарам аптечного ассортимента.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>
<p>готовность к проведению процедуры изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения контрафактных ЛС (ПК-2)</p>	<p>Владеть: способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.</p>	<p>Ситуационных задачи</p>	<p>Осуществляет фрагментарное владение способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.</p>	<p>В целом успешно владеет способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.</p>	<p>В целом успешно владеет способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.</p>	<p>Успешно и систематично владеет способностью осуществлять, в соответствии с действующим законодательством, контроль качества ввозимого товара и документально его оформлять.</p>	<p>систему управления и организации труда фармацевтической организации; приемы делового общения; нормы этики и деонтологии.</p>	<p>систему государственного контроля качества, эффективности ЛС; о процедуре изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС.</p>	<p>систему государственного контроля качества, эффективности ЛС; о процедуре изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС.</p>	<p>систему государственного контроля качества, эффективности ЛС; о процедуре изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС.</p>	<p>систему государственного контроля качества, эффективности ЛС; о процедуре изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС.</p>	<p>систему государственного контроля качества, эффективности ЛС; о процедуре изъятия из гражданского оборота фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС; о порядке уничтожения фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС.</p>

уничтожению.	уничтожению.	уничтожению.	уничтожению.	уничтожению.	уничтожению.
<p>Владеть: навыками организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством; алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.</p>	<p>Ситуационных задачи</p>	<p>Осуществляет фрагментарное владение навыками организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством; алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.</p>	<p>В целом успешно владеет навыками организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством; алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.</p>	<p>В целом успешно владеет навыками организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством; алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.</p>	<p>Успешно и систематично применяет навыки организации контроля качества ЛС находящихся в обращении на территории РФ, и документально оформлять его результаты, в соответствии с действующим законодательством; алгоритмами действий при выявлении фальсифицированных, недоброкачественных и контрафактных ЛС и других товаров аптечного ассортимента.</p>
<p>Знать: нормативные и законодательные акты, регламентирующие процедуры, предусмотренные при государственной регистрации лекарственных препаратов в РФ; порядок регистрации и декларирования качества ЛП.</p> <p>Уметь: подготавливать и осуществлять мероприятия по регистрации и декларированию ЛП.</p>	<p>Тестовые задания</p>	<p>Имеет фрагментарное представление о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры, предусмотренные при государственной регистрации ЛП в РФ; о порядке регистрации и декларирования качества ЛП.</p>	<p>Имеет общее представление о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры, предусмотренные при государственной регистрации ЛП в РФ; о порядке регистрации и декларирования качества ЛП.</p>	<p>Имеет достаточные знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры, предусмотренные при государственной регистрации ЛП в РФ; о порядке регистрации и декларирования качества ЛП.</p>	<p>Имеет глубокие знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих процедуры, предусмотренные при государственной регистрации и декларирования качества ЛП.</p>
<p>Знать: основные принципы здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и медицинских организаций в РФ; методологические основы менеджмента и маркетинга.</p> <p>Уметь: осуществлять управленческую и маркетинговую деятельность.</p>	<p>Тестовые задания</p>	<p>Имеет фрагментарное представление об основных принципах здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и МО в РФ; методологических основах менеджмента и маркетинга.</p>	<p>Имеет общее представление об основных принципах здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и МО в РФ; методологических основах менеджмента и маркетинга.</p>	<p>Имеет достаточные знания об основных принципах здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и МО в РФ; методологических основах менеджмента и маркетинга.</p>	<p>Имеет глубокие знания об основных принципах здравоохранения и лекарственного обеспечения населения и МО в РФ; методологических основах менеджмента и маркетинга.</p>

<p>готовность к организации фармацевтической деятельности (ПК-5)</p>	<p>Владеть: методами и принципами управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли. Знать: нормативные и законодательные акты, регламентирующие фармацевтическую деятельность. Уметь: осуществлять деятельность, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и (или) розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>	<p>Ситуационные задачи Тестовые задания</p>	<p>Осуществляет фрагментарное владение методами и принципами управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли. Имеет фрагментарное представление о нормативных и законодательных актах, регламентирующих фармацевтическую деятельность.</p>	<p>В целом успешно, но не систематично применяет методы и принципы управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли. Имеет общее представление о нормативных и законодательных актах, регламентирующих фармацевтическую деятельность.</p>	<p>В целом успешно применяет методы и принципы управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли. Имеет достаточные знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих фармацевтическую деятельность.</p>	<p>Успешно и систематично применяет методы и принципы управленческой и маркетинговой деятельности в фармацевтической отрасли. Имеет глубокие знания о нормативных и законодательных актах, регламентирующих фармацевтическую деятельность.</p>
<p>готовность к оценке экономических и финансовых показателей, применяемых в сфере обращения лекарственных средств (ПК-6)</p>	<p>Владеть: навыками осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>	<p>Ситуационные задачи</p>	<p>Осуществляет фрагментарное использование навыков осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>	<p>В целом успешно, но не систематично пользуется навыками осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>	<p>В целом успешно применяет навыки осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>	<p>Успешно и систематично применяет навыки осуществления деятельности, включающую в себя оптовую торговлю ЛС (и другими товарами аптечного хранения, перевозку и розничную торговлю ЛП (и другими товарами аптечного хранения, перевозку).</p>
<p>готовность к оценке экономических и финансовых показателей, применяемых в сфере обращения лекарственных средств (ПК-6)</p>	<p>Знать: нормативные и законодательные акты, регламентирующие хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ; теоретические основы экономического анализа. Уметь: осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой</p>	<p>Тестовые задания Собеседование</p>	<p>Фрагментарно знает основные нормативные и законодательные акты, регламентирующие хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ; теоретические основы экономического анализа. Обладает фрагментарным умением осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой</p>	<p>Имеет общее представление о некоторых нормативных и законодательных актах, регламентирующих хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ; о теоретических основах экономического анализа. Обладает частичным, не систематичным умением осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой</p>	<p>Имеет достаточные знания об основных нормативных и законодательных актах, регламентирующих хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ; о теоретических основах экономического анализа. В целом успешно умеет осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой</p>	<p>Имеет глубокие знания об основных нормативных и законодательных актах, регламентирующих хозяйственно-финансовую и налоговую деятельность РФ; о теоретических основах экономического анализа. Успешно умеет осуществлять сбор и контроль оперативных, отчетных и справочных материалов для проведения анализа показателей хозяйственно-финансовой</p>

6.3. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения программы ординатуры

1 уровень – оценка знаний

Для оценивания результатов обучения в виде **знаний** используются следующие типы контроля:

– **тесты;**

1. Государственная регистрация лекарственных средств имеет цель:

1. допуск лекарственных средств к производству
2. допуск к импорту
3. Допуск к оптовой продаже
4. допуск к применению ЛС на территории Российской Федерации
5. допуск к розничной продаже

2. К подсистемам фармацевтической помощи не относится:

1. контроль и надзор за фармацевтической деятельностью;
2. информация и консультирование;
3. государственная стандартизация, регистрация, сертификация;
4. организация надлежащего хранения лекарственных средств;
5. непрерывное фармацевтическое образование.

3. Дистрибьютер - это:

1. независимый оптовый посредник, ведущий операции за свой счет и от своего имени
2. независимый посредник, ведущий операции за свой счет и от чужого имени
3. зависимый посредник, ведущий операции за чужой счет и от своего имени
4. зависимый посредник, ведущий операции за чужой счет и от чужого имени
5. производитель лекарственных средств

2 уровень – оценка умений

Для оценивания результатов обучения в виде **умений** используются следующие типы контроля:

- **собеседование;**

Вопросы для собеседования

1. Охарактеризуйте структуру управления фармацевтической службой на федеральном и региональном уровнях.
2. Как осуществляется предрегистрационная экспертизы качества лекарственного средства?
3. Каковы требования к рекламе лекарственных средств и медицинских изделий?
4. Что включает в себя понятие «фирменный стиль» предприятия?
5. Из каких этапов состоит рекламная компания?
6. Что включает в себя система анализа маркетинговой информации?

3 уровень – оценка навыков

Для оценивания результатов обучения в виде **навыков** используются следующие типы контроля:

– **решение ситуационных задач;**

Вариативность ситуационных задач:

– установление последовательности (описать алгоритм выполнения действия);

Пример задания: Проанализируйте конфликтную ситуацию и выработайте алгоритм действий. Пенсионерка приобрела в аптеке полуавтоматический тонометр. На следующий день недовольный покупатель пришел с претензией, ссылаясь на неисправность прибора. Какие особенности имеет отпуск полуавтоматических тонометров и как разрешить конфликтную ситуацию?

Ответ: В данной ситуации провизор – технолог должен:

- Обосновать невозможность приема фармацевтических товаров надлежащего качества согласно Постановлению правительства РФ № 55
- Предложить проверить исправность полуавтоматического тонометра
- Научить правильно, пользоваться полуавтоматическим тонометром

– задания на оценку эффективности выполнения действия.

Пример задания: По материалам проверки соблюдения правил хранения лекарственных средств в отделениях прикрепленной больницы зав. аптекой приняла решение объявить старшей медсестре отделения выговор за допущенные нарушения. Проанализируйте ситуацию и оцените эффективность принятого управленческого решения.

Требование к заданию: научная аргументация, владение информацией по данной теме и соответствующей терминологией, системный подход к проблеме. В данной ситуации основанием для принятия управленческого решения явились неполадки в управляемой системе. В соответствии с классификацией принятое управленческое решение по периодам осуществления относится к плановому, по причинам возникновения – ситуационное, по сферам действия – производственное, по функциональному содержанию – контрольное, по широте охвата – частное. Принятое решение является неэффективным, т.к. не удовлетворяет требованию полномочности (решение должно приниматься только в пределах правил, которыми наделен руководитель, принимающий решение).

– задания на оценку последствий принятых решений;

Фармацевтическая компания ОАО «Лотос» в ходе конкурентной борьбы на фармацевтическом рынке принимает следующие меры:

- а) постоянно повышает качество своей продукции;
- б) ведет гибкую ценовую политику (снижает цены, вводит систему скидок и дисконтных карт).
- в) развивает и повышает качество обслуживания
- г) вводит дополнительные услуги (сопутствующие медицинские услуги, доставка товаров на дом, индивидуальное обслуживание);
- д) ведет обширную рекламную программу, где указывает на недостаточное качество товаров фирм-конкурентов (содержание наполнителей и добавок, безразличных для здоровья; побочное действие и т.п. Внедрила своего сотрудника в аппарат фирмы конкурента для изучения методов их борьбы.

Оцените данные виды конкурентной борьбы: что первостепенно, что возможно, что недопустимо. Перечислите возможные варианты последствий принятых решений.

Требование к заданию: научная аргументация, владение информацией по данной теме и соответствующей терминологией, системный подход к проблеме. В случае с задачей из примера, а именно пункт д, не является приемлемым для ведения честной конкурентной борьбы. Принятое решение (пункт д) противоречит ФЗ №38 «О рекламе». Антимонопольный комитет вправе возбудить дело о нарушении федерального закона.

6.4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций

Критерии оценки тестирования:

Оценка по тесту выставляется пропорционально доле правильных ответов:

90-100% - оценка «отлично»

80-89% - оценка «хорошо»

70-79% оценка «удовлетворительно»

Менее 70% правильных ответов – оценка «неудовлетворительно»

Критерии оценки собеседования:

«Отлично» выставляется обучающемуся, если он имеет сформированные систематические знания по вопросам собеседования.

«Хорошо» выставляется обучающемуся, если он имеет сформированные, но содержащие отдельные пробелы знания по вопросам собеседования.

«Удовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он имеет общие, но не структурированные знания по вопросам собеседования.

«Неудовлетворительно» выставляется обучающемуся, если он имеет фрагментарные знания по вопросам собеседования.

Критерии оценки ситуационных задач:

«Отлично» - ответ верен, научно аргументирован, со ссылками на пройденные темы.

«Хорошо» - ответ верен, научно аргументирован, но без ссылок на пройденные темы.

«Удовлетворительно»- ответ верен, но не аргументирован, либо ответ неверен, но представлена попытка обосновать его с альтернативных научных позиций, пройденных в курсе.

«Неудовлетворительно»- ответ неверен, нет попытки аргументации.

Критерии оценки ситуационных задач, требующих математических расчетов:

«Отлично» - ответ верен, приведены расчеты.

«Хорошо» - ответ верен, расчеты представлены схематично либо отсутствуют.

«Удовлетворительно» - ответ неверен, но представлены расчеты, указывающие на владение материалом.

«Неудовлетворительно» - ответ неверен, расчетов нет.

7. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

7.1. основная учебная литература

№ п/п	Наименование согласно библиографическим требованиям	Количество экземпляров в библиотеке
1	Управление и экономика фармации [Электронный ресурс] / под ред. И. А. Наркевича. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2017. - http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785970442265.html	ЭБС Консультант студента
2	Управление и экономика фармации [Электронный ресурс]: учебник / под ред. В. Л. Багировой. - М.: Медицина, 2008. - http://www.studentlibrary.ru/book/ISBN5225041205.html	ЭБС Консультант студента

7.2. дополнительная учебная литература

№ п/п	Наименование согласно библиографическим требованиям	Количество экземпляров в библиотеке
1	Маркетинг. Менеджмент : экспресс-курс [Текст] : монография / Ф. Котлер ; [пер. с англ.: Т. Виноградовой, Д. Раевской, Л. Царук ; под общ.ред. Ю. Н. Каптуревского]. - СПб. : Питер, 2003. - 495, [1] с.	1
2	Маркетинговые исследования [Текст] : учеб.пособие / Н. Г. Каменева, В. А. Поляков. - М. : Вузовский учебник, 2006. - 438, [10] с.	3
3	Мироненкова Ж.В. Информационные технологии для снабженческо-сбытовой деятельности фармацевтических организаций [Текст] : монография / Ж. В. Мироненкова, О. И. Кныш, Г. И. Хусаинова ; [науч. ред. Р. С. Сафиуллин]. - Казань : Школа, 2009. - 212, [2] с	1
4	Новейший справочник фармацевта [Текст] / [В. А. Плисов, С. Н. Березина]. - Москва : Дом Славянской книги, 2013. - 800 с.	1
5	Определение потребности в противотуберкулезных препаратах на региональном уровне : (на примере Республики Татарстан) [Текст] : монография / Д. Х. Шакирова [и др.]. - Казань : [б. и.], 2010. - 167, [1] с.	3
6	Правовые основы фармацевтической деятельности в Российской Федерации [Текст] : науч.-практ. рук. / Ю. Д. Сергеев, А. А. Мохов, М. И. Милушин. - М. : Медицинское информационное агентство, 2009. - 472, [8] с.	5

7	Практическая книга фармацевта и провизора [Текст] : справочное издание / [сост. В. И. Евплов]. - Ростов н/Д : Феникс, 2010. - 557, [2] с.	3
8	Развитие фармацевтической промышленности Республики Татарстан на 2011-2020 годы и дальнейшую перспективу [Текст] : целевая программа. - Казань : [б. и.], 2010. - 136, [1] с.	1
9	Справочник руководителя аптеки [Текст] : справочное издание / В. А. Сухина. - М. : Литтерра, 2006. - 617, [7] с.	3
10	Тельпуховская Н.М. Горячие точки мерчандайзинга в аптеке [Текст] / Н. М. Тельпуховская. - Москва : Литтерра, 2006. - 157 с.	1

7.3. Периодические издания

№ п/п	Наименование согласно библиографическим требованиям
1	Журнал «Вестник последипломного медицинского образования».
2	Журнал «Вестник Росздравнадзора».
3	Журнал «Медицинское право».
4	Журнал «Новая аптека».
5	Журнал «Ремедиум».
6	Журнал «Фармация».

Директор
библиотеки Университета



Семеньчева С.А.

8. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети «Интернет» (далее - сеть «Интернет»), необходимых для освоения дисциплины

1. Электронный каталог научной библиотеки Казанского ГМУ

http://library.kazangmu.ru/jirbis2/index.php?option=com_irbis&view=irbis&Itemid=108

2. Электронно-библиотечная система КГМУ Правообладатель: научная библиотека КГМУ (ФС по интеллектуальной собственности № 2012620798, дата регистрации 17.08.2012 г.). <http://old.kazangmu.ru/lib/>

3. Консультант врача – электронная медицинская библиотека. Правообладатель: ООО ГК «ГЭОТАР». Договор № Д-4469 от 01 января 2018г. Срок доступа: 01.01.2018-31.01.2018. Договор № 3/ЭЛА/2018 от 12 февраля 2018г. Срок доступа: 01.02.2018-31.12.2018г. <http://www.rosmedlib.ru>

4. Электронно-библиотечная система elibrary.ru. Правообладатель: ООО «РУНЭБ». Действующий договор № Д-3917 от 14.02.2017г. Срок доступа: 14.02.2017 г.-14.02.2018г. Договор № 02-03/2018-1 от 14.03.2018. Срок доступа: 14.03.2018-31.12.2018. <http://elibrary.ru>

5. Государственная фармакопея XIIIonline // Фармакопея.рф – сайт о регистрации лекарственных средств в России. – Режим доступа <http://pharmacopoeia.ru/gosudarstvennaya-farmakopeya-xiii-online-gf-13-online/>, свободный.

6. Справочник лекарственных средств, зарегистрированный в Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа <https://www.vidal.ru/>, свободный.

7. Энциклопедия лекарственных средств и товаров аптечного ассортимента, разрешенных к использованию в Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.rlsnet.ru/>, свободный

8. Электронный лекарственный справочник ГЭОТАР [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.lsgeotar.ru>, свободный

9. Государственный реестр лекарственных средств [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://www.grls.rosminzdrav.ru/Default.aspx>, свободный

9. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Изучение программы курса. На лекциях преподаватель рассматривает вопросы программы курса, составленной в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования. Для лучшего освоения материала по дисциплине, необходимо постоянно разбирать материалы лекций по конспектам и учебным пособиям. В случае необходимости обращаться к преподавателю за консультацией.

Для оценивания результатов обучения в виде знаний используется тестовый контроль. При подготовке к каждому семинарскому (практическому) занятию ординаторы могут подготовить доклад по выбору из рекомендованных к семинарскому занятию тем. Продолжительность доклада на семинарском занятии – до 10 мин. В докладе должна быть четко раскрыта суть научной проблемы, представляемой докладчиком. Язык и способ изложения доклада должны быть доступными для понимания студентами учебной группы. Доклад излагается устно, недопустимо дословное чтение текста. Можно подготовить презентацию по выбранной теме.

Требования к проведению индивидуального собеседования. Собеседование проводится по заранее известному ординаторам перечню вопросов, индивидуально с каждым ординатором. Последний должен, получив вопросы, раскрыть понятия, которые в этих вопросах даются. Дополнительного времени на подготовку ординатор не получает. На работу с одним ординатором выделяется не более 5 минут.

Требования к заданиям на оценку умений и навыков. Задания выполняются аудиторно, на практических занятиях. Задания носят индивидуальный характер, преподаватель вправе решать, давать их в устной или письменной форме.

10. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем

Для достижения целей педагогического образования применяются следующие информационные технологии:

1. Образовательный портал дистанционного обучения Казанского ГМУ. Дистанционный курс в составе образовательного портала создан в системе MOODLE и содержит в себе лекции, презентации, задания, гиперссылки на первоисточники учебного материала, тесты/ задания для самоконтроля, контрольные и итоговые тесты по курсу.

2. Операционная система WINDOWS.

3. Пакет прикладных программ MSOFFICE Prof в составе: текстовый редактор WORD, электронная таблица EXCEL, система подготовки презентаций POWERPOINT, база данных ACCESS.

Всё программное обеспечение имеет лицензию и ежегодно/или своевременно обновляется.

11. Материально-техническая база, необходимая для осуществления образовательного процесса по дисциплине согласно ФГОС

Наименование дисциплины в соответствии с учебным планом	Наименование оборудованных учебных кабинетов, объектов для проведения практических занятий с перечнем основного оборудования	Фактический адрес учебных кабинетов и объектов
Управление и экономика фармации	<p>учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа №308: <u>Оснащение:</u> Столы, стулья для обучающихся; стол, стул для преподавателя, доска, Проектор - мультимедиа NEC ME331X (NH-ME331XG), ноутбук ASUS X554LJ; <u>Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа</u> Windows 10 Home SL лицензия №67035504 от 17.05.2016, OfficeProfessionalPlus 2016 лицензия №67035504 от 17.05.2016</p>	Институт фармации, 420137, Республика Татарстан, г.Казань, проспектАмирхана, д.16, 3 этаж
	<p>учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа - аудитория № 106: <u>Оснащение:</u> Ноутбук Lenovo G50-30 15,6 IntelCeleron № 2830 Проектор мультимедиа Sanyo PLC-SW30 Крепление потолочное для проектора 305*610мм Экран настенный 153*200 Парты уч."моноблок"2ухмест. Стулья жесткие Стол письменный рабочий Доска аудиторная ДА-32К; <u>Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа</u> Windows 8.1 Prof лицензия № 64999074 от 17.04.2015 OfficeStd 2013 лицензия № 64999074 от 17.04.2015</p>	Институт фармации, 420137, Республика Татарстан, г.Казань, проспектАмирхана, д.16, 1 этаж
	<p>помещение для самостоятельной работы к.204 - читальный зал открытого доступа <u>Оснащение:</u> Столы, стулья для обучающихся; компьютеры <u>Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа</u> Windows 10 PRO лицензия №68214852 от 16.03.2017, OfficeProfessionalPlus 2016 лицензия №68214852 от 16.03.2017, DrWeb 6 ES лицензия №6E5F-4RSK-BV4W-N5T1 срок использования с 10.12.2016 по 21.10.2020</p>	420012, Республика Татарстан, г. Казань, ул. Бутлерова, д. 49 2 этаж
	<p>Симуляционный центр "Учебная аптека КГМУ", оборудованный мультимедийными и иными средствами обучения, позволяющими использовать симуляционные технологии, с</p>	Институт фармации, 420137, Республика Татарстан,

	<p>типовыми наборами профессиональных моделей и результатов лабораторных и инструментальных исследований в количестве, позволяющем обучающимся осваивать умения и навыки, предусмотренные профессиональной деятельностью в сфере управления и экономики фармации, индивидуально.</p> <p><u>Оснащение:</u></p> <p>1. столы рабочие, столы учебные, стулья для обучающихся; стол, стул для преподавателя; холодильник фармацевтический ХФ-250 Позис ; шкафы для документов; шкаф металлический для хранения ЛП; шкафы для материальных ценностей; шкафы с выдвижными ящиками; шкафы с выдвижными ящиками и нишей по холодильник; шкафы имитирующие холодильник; компьютеры - моноблоки hpProOne 600 G1 All-in-One; аппараты кассовые АСПД "Штрих - Light 200" RS+USB; ящики денежные Штрих- midi CD; сканеры лазерные ручные одноплоскостные для штрих кодов; сейфы Рубеж-67 KL; сейф офисный (мебельный) облегченный конструкции АКО "Т40"; принтер HP LJ P1102; термопринтер этикеток GODEX DT - 2; терминал сбора данных для инвентаризации Ciphos 8001L; видеонаблюдение (телевизоры Philips, видеорегистратор 1H013E7PAY00048); витрина - Островок; стулья фармацевта; стойки фармацевта; стойка - витрина изогнутой формы; стелаж для документов; витрины стеклянные; инсталляция: аптечный уголок (19 В); тумба выкатная; станции рабочие (компьютеры) IntelCore i3-4170 с мониторами Acer 21,5; журналы для проведения учетных операций товарно-материальных ценностей.</p> <p><u>Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа</u></p> <p>Windows 10 PRO лицензия № 67177084 от 17.05.2016, OfficeProfessionalPlus 2016 лицензия № 67177084 от 17.05.2016; ПО (Программа 1С: Розница 8. Аптека; Программа 1С: Бухгалтерия 8 ПРОФ; 1С: предприятие 8</p>	<p>г.Казань, проспектАмирхана , д.16, 1 этаж</p>
--	---	--

Директор Института фармации,
к.фарм.н., доцент



Мустафин Руслан Ибрагимович